

Edition
2018

Entreprises Innovantes
PME
labellisées
du Pôle

Accompagnement
vers le financement privé
de la phase
d'amorçage au capital
développement

Dispositif
financé par

 **île de France**



 **Systematic**
Paris Region Digital Ecosystem

Sommaire

- 3 Editorial
- 4 Le label
- 6 Lever des fonds
- 8 PME label EIP 2018

Aerial Roboticus
Algodone
Amplisim
Anybox
Axelor
Evolucare
Lavoir Moderne
Lokly
Orthoin 3D
Viibe

- 18 Que sont-elles devenues depuis leur labellisation ?

Vertical M2M

- 19 Bilan label EIP de 2014 à 2017

Editorial

La levée de fonds reste un moment crucial dans la vie de l'entreprise innovante.

Le parcours de labellisation dans le cadre du Label EIP (Entreprise innovante des Pôles de Compétitivité) comporte différentes étapes, chacune facilite les démarches du dirigeant pour optimiser ses chances de lever des fonds : atelier de sensibilisation, audition devant un jury d'experts pluridisciplinaires pour évaluer la pertinence d'une levée de fonds, coaching avec un spécialiste du financement privé, publication dans le book annuel du label EIP et rencontres personnalisées avec des investisseurs potentiels.

Ce processus d'accompagnement des entreprises au financement privé dans le cadre du label EIP fait partie des succès de la politique nationale des Pôles de Compétitivité engagée en 2005. Au-delà de la stimulation de la R&D collaborative, la croissance des entreprises de l'écosystème d'innovation – le scale-up – reste un enjeu majeur, levier de croissance et de compétitivité de la France. A ce titre nous le poursuivrons et le renforcerons dans le cadre de la Phase 4 de la politique des pôles qui se mettra en place dès janvier 2019.

Depuis 2010, le pôle Systematic Paris-Region accompagne les dirigeants qui souhaitent ouvrir leur capital à des investisseurs privés, Business angels, fonds d'investissement et structures de corporate venture, et délivre le label EIP aux sociétés les plus prometteuses. Fort d'une communauté d'investisseurs privés familiers avec les thématiques du Pôle et les Deep Tech, le pôle Systematic est fier de délivrer ce label d'excellence, reconnu au niveau national, à une dizaine de sociétés chaque année.

Avec 10 sociétés de l'amorçage au capital développement, la sélection Label EIP 2018 by Systematic s'inscrit parfaitement dans la dynamique de croissance de la French Tech francilienne !



Jean-Noël de Galzain

Vice-Président Systematic Paris-Region



Le label national EIP

La charte du label Entreprise Innovante des Pôles (EIP) a été adoptée par une cinquantaine de pôles de compétitivité dans tous les territoires et autour de nombreuses thématiques technologiques. Le label EIP créé en 2010 est devenu un label de qualité des dossiers soumis aux investisseurs. Au sein du Pôle Systematic Paris-Region, l'accompagnement des PME vers la levée de fonds est mis en place dans le cadre du programme label EIP soutenu par l'Union Européenne (FSE, FEDER), l'État (Préfecture de la Région Ile-de-France, DIRECCTE Ile-de-France) et la Région Ile-de-France. En étant coachées au cours du processus de levée de fonds, puis valorisées par le label EIP, les PME sont mieux armées pour convaincre des investisseurs et accélérer leur croissance.

*Le label d'excellence
Entreprise Innovante des Pôles
de Systematic Paris-Region
est un gage de visibilité
pour les PME innovantes.*



116 PME labellisées
par Systematic Paris-Region
depuis 2009



50 PME ont levé
des fonds

soit une
moyenne de



113 M€ levés par les PME
dans les 24 mois suivant
la labellisation*



1,4 M€ levé par chaque
PME labellisée*

*3 levées, comprises entre 10 et 23M€, sont exclues pour le calcul de la moyenne.

Comment
financer ma
croissance?

LEVER DES FONDS !

POURQUOI ?

Développer des produits
Les mettre sur le marché
Construire une stratégie marketing
Recruter
Se lancer à l'international



L'attribution du Label EIP conclut un processus de sélection et d'accompagnement personnalisé de la société bénéficiaire, opéré par le Pôle. Ainsi préparé à la levée de fonds, le dirigeant sera mis en relation avec les professionnels de l'investissement en capital, business angels, fonds indépendants ou industriels.

1



Diagnostic 360 Priorisation des besoins

Coaching d'experts du financement
(préparation au pitch, diagnostic, conseils)
Ateliers thématiques pour faciliter la levée :
outils juridiques, propriété intellectuelle,
structuration RH

Accompagnements subventionnés
(leveurs de fonds, juristes)

2



Dossier de candidature

Présentation de l'activité de la
société et du projet de levée de
fonds, avec identification des
attentes et besoins

3



Présentation de la société

Audition du dirigeant devant un
jury d'experts pluridisciplinaires
(investisseurs, experts sectoriels,
partenaires du développement
économique)

4



Attribution du Label EIP

Le label EIP démontre un fort
potentiel de croissance et une
capacité à réaliser une levée de
fonds dans les 12 mois suivant la
labellisation

5



Rencontres investisseurs

Opportunité de rencontres
qualifiées avec les investisseurs
membres du Pôle, business
angels, fonds indépendants ou
industriels

6



Ouverture du Capital

Comptez entre 5 et 12 mois pour
clôre une levée de fonds, avec
l'entrée au capital d'investisseurs
privés

Aerial Coboticus

Rendre accessible toutes les zones de travail.

Aerial Coboticus conçoit, fabrique et commercialise des drones de télémanipulation : des plateformes volantes de cobotique qui introduisent une rupture technologique dans des domaines comme le bâtiment, l'industrie et le naval. Ce sont des drones multi-rotors (3m d'envergure) de haute précision (sub-centimétrique), filaires, et de grande capacité d'emport (100kg de charge utile) munis d'un bras robotisé auquel l'utilisateur attache des outils en fonction de ses besoins (ex. laser de décapage, outil de peinture, nettoyeur haute pression ...).

Activités récentes

Après la réalisation de plusieurs démonstrateurs et prototypes depuis 2015, Aerial Coboticus a réalisé en 2018 la fabrication de son premier prototype à l'échelle 1 dans le cadre de l'appel à projet Innov Up Proto 2017.

Le prototype a été exposé au Salon FUTURE.S à la Villette en juin 2018 pour sa première parution publique. Aerial Coboticus concentre ses efforts sur la R&D aéronautique et robotique ainsi que sur les échanges avec les clients pour définir avec eux les cas d'usages et répondre à leurs besoins dans le développement du produit.

Ambitions & attentes

Nos ambitions sont multiples : Révolutionner le travail en hauteur et les capacités des drones professionnels, devenir en 5 ans le leader français des drones de télémanipulation et à 10 ans un acteur de niveau mondial des drones de télémanipulation.

Notre entreprise est innovante et à fort potentiel de croissance. Notre priorité est l'aboutissement du cycle actuel de R&D pour commercialiser et ensuite s'élargir à l'international. Pour notre déploiement et notre recherche de fonds, le réseau du Pôle Systematic Paris-Region est un vrai atout.

Levée de fonds

montant recherché

2 M€

Date prévue

fin 2018

Objectif de la levée

L'industrialisation et la commercialisation des produits de la gamme



Date de création

06/05/2015

Nb. d'employés

2

Siège social

16 rue de Longjumeau
94523 Rungis Cedex

Contact

Asma Bouaouaja
asma.bouaouaja@aerialcoboticus.com
06 62 79 77 00

www.aerialcoboticus.com



Asma Bouaouaja

Présidente

« Les drones de télémanipulations offriront bien évidemment aux industriels de nouvelles possibilités de maintenance pour leurs ouvrages existants. Mais ils apporteront aussi une nouvelle façon de construire les ouvrages de demain en offrant des moyens d'intervention jusqu'ici inexistants. »



Algodone

Le « Silicium-as-a-Service », Solution Cloud-to-Chip de gestion des fonctionnalités d'un circuit et de sa sécurité.

L'industrie des semi-conducteurs continue de croître via les marchés Automobile, de l'IA, de la 5G et IoT. Face à la difficulté de valorisation des fabricants de semi-conducteurs, Algodone propose des solutions pour :

- Protéger la propriété intellectuelle et empêcher la contrefaçon et la surutilisation
- Configurer les puces complexes pour réduire les coûts de conception et de fabrication
- Offrir des fonctionnalités de comptage et introduire un modèle économique de paiement à l'usage.

Activités récentes

La société développe des éléments constitutifs de SALT™ (technologie de licences d'activation de silicium), dont :

- les Blocs Matériels à intégrer sur puce (contrôleur DRM et activateurs de blocs IP)
 - le Serveur SaaS pour générer des licences, en toute sécurité, pour chaque puce
- Algodone a signé plusieurs contrats intégrant SALT™ pour la mesure de l'utilisation des fonctions d'accélérateurs FPGA (circuits programmables) dans le Cloud.

Ambitions & attentes

Notre ambition est d'aider le secteur des semi-conducteurs à adopter le modèle « silicium as a service ». Nos premiers revenus générés en 2017 via une licence limitée aux marchés FPGA (circuits programmables) à ACCCELIZE sont basés sur des redevances. Nous prévoyons de pénétrer les marchés des « System-On-Chip » (Circuits Spécifiques) et de gagner un client grand-compte avant la fin 2018. L'investissement futur concerne les ventes et le marketing (communication), le déploiement d'un support technique en Asie et le développement de nouveaux partenariats.

Levée de fonds

montant recherché

2 M€

Date prévue

Mars 2019

Objectif de la levée

Investissement en Ventes Asie et US, en Marketing Communication (Salons, Presse, Video), en Support Technique des Ventes.



Date de création

2015

Nb. d'employés

5

Siège social

Cap Omega
Rond-Point Benjamin Franklin,
34960 Montpellier

Contact

Jérôme Rampon
jerome@algodone.com
06 72 85 88 48

www.algodone.com



Jérôme Rampon

Co-fondateur et président

« Le partenariat avec Algodone a été déterminant pour le déploiement de notre offre Acceleration-as-a-Service », a déclaré JY. Brena, PDG d'Accelize. L'utilisation de SALT™, dans notre infrastructure, nous permet de propager le modèle « as a Service » tout au long de la chaîne d'approvisionnement de développements d'accélérateurs FPGA, en alignant tout l'écosystème.

JY. Brena
PDG d'Accelize



AmpliSIM

La simulation numérique environnementale comme une commodité.

AmpliSIM propose un service web de modélisation environnementale, en particulier pour la qualité de l'air. Nos clients sont des industriels, des gestionnaires d'infrastructure ou des bureaux d'étude. Avec AmpliSIM, ceux-ci évaluent, suivent et prévoient, plus simplement et plus sûrement, l'impact d'installations industrielles ou d'infrastructures (ports, ...), et pour un périmètre d'étude mondial. Nos clients peuvent ainsi réaliser les études de sites en phase amont, mais aussi anticiper les plaintes et réduire le down time d'installations en activité.

Activités récentes

Incubé chez Agoranov, AmpliSIM a été lauréat de la GreenTech verte organisé par le Ministère de l'Environnement. Le caractère disruptif de la solution a été primé et nos projets innovants ont été financés par le Fond Unique Interministériel et par le guichet CEF-Telecom. Ces projets nous permettent de compléter notre offre plutôt orientée Industrie par de la modélisation de la qualité de l'air en ville.

Ambitions & attentes

Notre ambition est de transformer la simulation environnementale en commodité. Pour cela nous proposons une plateforme de modélisation révolutionnaire pour modéliser des installations en France et à l'international. Après avoir obtenu des premiers clients, grâce à notre ambition mondiale, nous cherchons des investisseurs qui sauront nous suivre sur cette trajectoire.

Levée de fonds

montant recherché

1,6 M€

Date prévue

Début 2019

Objectifs de la levée

Recrutement



Date de création

Avril 2015

Nb. d'employés

3

Siège social

53 rue Dareau
75014 Paris

Contact

Olivier Oldrini
info@amplisim.com
06 78 94 00 24

www.amplisim.com



Olivier Oldrini

Co-fondateur & CEO

La simulation numérique est toujours vue comme un outil complexe à mettre en œuvre et à exploiter. Les clefs pour simplifier et massifier son utilisation sont pourtant disponibles. Nous sommes fiers de porter cette révolution.

AmpliSIM

Anybox

Applications business et leur infrastructure cloud.

Entreprise de Services Numérique de nouvelle génération : 100 % de télétravail, un management décentralisé et un ADN orienté open-source avec une spécialisation sur Python, Linux et Docker. Nous apportons de la valeur, qualité, liberté et agilité dans les projets logiciels et de transformation numérique des entreprises. Nous construisons également des produits innovants pour le cloud, pour les grandes entreprises ou pour les développeurs.

Activités récentes

En 2018 nous avons créé trois architectures de cluster Docker pour différents besoins d'hébergement et d'intégration continue. L'intégration et développement OdoO qui était notre activité historique a été relancée. Nous avons finalisé un grand projet de développement de back office de gestion pour une mutuelle. Nous assurons la promotion d'un framework de développement dédié à la création d'applications business. Et nous sommes en phase d'amorçage pour lancer un produit innovant à destination des services achats des grandes entreprises, ainsi qu'un outil de gestion pour association.

Ambitions & attentes

En 2019 nous souhaitons continuer et accélérer notre croissance et notre extension en France, développer de nouveaux produits innovants, nous introduire sur le marché de l'IA et fournir toujours plus de liberté, de valeur, de qualité et d'agilité ! Nous avons besoin de soutiens qui croient dans notre modèle d'organisation rare en France, et qui pourraient nous aider financièrement.

Levée de fonds

montant recherché

500 K€

Date prévue

2019

Objectifs de la levée

R&D et marketing pour une offre orientée grands groupes.



Date de création

2010

Nb. d'employés

17

Siège social

1 rue de Stockholm
75008 Paris

Contact

Christophe Combelles
contact@anybox.fr
01 85 08 09 67

www.anybox.fr



Christophe Combelles

Président et co-fondateur

Nos clients ont confiance en nos valeurs. Nous travaillons sur cette confiance pour faciliter leur transformation numérique, en leur offrant liberté et transparence.

anybox

Axelor

Une nouvelle approche pour une flexibilité sans égal.

Axelor est éditeur de logiciels ERP, CRM et BPM Open Source. Plusieurs années de R&D ont permis à Axelor de développer un nouveau concept innovant et unique qui permet de générer automatiquement des applications complexes et ergonomiques à partir de simples descriptifs fonctionnels, évitant ainsi de nombreux développements spécifiques.

Il est ainsi possible de créer de véritables applications métiers et de les faire évoluer en temps réel en fonction des besoins clients avec de simples paramétrages.

Activités récentes

Axelor a commercialisé en 2018 la dernière version de son ERP qui a su grâce à sa richesse fonctionnelle, sa flexibilité et son ergonomie séduire un nombre croissant de PME et grandes entreprises à la recherche de logiciels de gestion Open Source modernes et innovants. Les efforts de R&D actuels ont pour objectif de créer la première application de gestion en réseau.

Plusieurs intégrateurs, dont certains à l'étranger, ont signé une convention de partenariat afin de mettre en place la solution Axelor comme alternative aux grands éditeurs.

Ambitions & attentes

Face à un marché au potentiel sans limites, Axelor a pour ambition de s'imposer comme un acteur de référence avec son approche originale et innovante. L'Open Source est un atout permettant de faciliter la diffusion de la solution, notamment à l'international. Malgré une croissance déjà soutenue, Axelor souhaite accélérer davantage son développement afin de pouvoir répondre à une demande grandissante. L'objectif est d'atteindre rapidement une taille critique permettant de prendre une place importante dans un marché en mouvement.

Levée de fonds

montant recherché

3 M€

Date prévue

2019

Objectifs de la levée

Augmenter la capacité de production et accélérer le développement notamment international face à une demande croissante.



Date de création

2005
ERP dédié 2012

Nb. d'employés

20

Siège social

23 rue Alfred Nobel
77420 Champs-sur-Marne

Contact

Laïth Jubair
info@axelor.com
01 83 64 06 50

www.axelor.com



Laïth Jubair
Directeur Général

« Face à un environnement économique en évolution constante et ultra concurrentiel, les entreprises ne peuvent plus se permettre de perdre un temps précieux ou de risquer l'instabilité de leur système d'information lorsqu'elles souhaitent le faire évoluer afin de l'aligner sur leur stratégie. »

axelor

Evolucare

Le profilage patient, prérequis de la médecine 4P.

L'éditeur de logiciels de santé qui mise sur l'innovation pour devenir une ETI Evolucare, PME familiale créée il y a 30 ans, allie expérience et agilité en capitalisant sur ses produits historiques et sur l'innovation pour assurer sa transformation au sein d'une société en plein évolution. L'éditeur de logiciels de santé, acteur incontournable du SIH (Système d'information hospitalier) est devenu fer de lance de la rupture technologique grâce à Evolucare Labs, vitrine de ses projets collaboratifs et innovants.

Activités récentes

Fort d'une expérience significative dans la gestion des données patients, l'organisation des soins et l'interopérabilité, Evolucare a amorcé en 2016 le virage de l'innovation ouverte. Cette stratégie, incarnée par Evolucare Labs, vise le développement de projets collaboratifs autour de la médecine 4P avec l'intelligence artificielle en toile de fond. Des projets emblématiques tels que Smart Angel (Lauréat PSPC5) et RetinOptic (FUI 19) illustrent parfaitement la démarche de l'entreprise, tant par la diversité et la complémentarité des partenariats académiques et industriels mobilisés que par l'objectif visé.

Ambitions & attentes

Evolucare est une entreprise qui s'inscrit dans l'avenir et qui entend mettre en place un plan ambitieux d'export et de recrutement pour soutenir sa croissance. Certains projets collaboratifs touchent à leur fin laissant place à la valorisation économique de la R&D par la transformation des prototypes en services d'aide au diagnostic ; à la stratégie thérapeutique ; à l'accompagnement individualisé des patients pendant leurs parcours de soins et à l'optimisation et à la coordination des soins.

CAP 2020 : le profilage patient, prérequis de la médecine 4P

Levée de fonds

en cours

Objectifs de la levée

Financer le développement à l'export.



Date de création

1996

Nb. d'employés

230

Siège social

51, chaussée du Val de Somme
80800 Villers-Bretonneux

Contact

Fatima-Zohra Heniche
fz.heniche@evolucare.com
06 68 52 43 45

www.evolucare.com



Alexandre Le Guilcher
Directeur Recherche & Innovation

« Evolucare a la robustesse d'un industriel, et par Evolucare Labs, l'agilité d'une start-up capable de saisir avec une grande réactivité les opportunités créées par les nouvelles technologies. Ses process ISO lui permettent de proposer des services qualifiés de dispositifs médicaux. »

@evolucare

Lavoir Moderne

Pressing et linge quotidien à votre porte en 30 min !

Le Lavoir Moderne transforme la corvée de linge et de pressing en un geste aussi simple qu'un clic sur notre application. L'entretien des vêtements du quotidien, de la literie du pressing est écologique, le repassage est inclus. La livraison est express en 30 minutes après la demande, jusqu'à 22h. Vous pouvez choisir dans nos trois gammes Essentiel, Classique et Tradition la finition qui correspond à la nature ou à l'usage de vos vêtements. Peut-on faire mieux ? Oui et nous l'avons fait : la livraison est gratuite dès 15€ de commande !

Activités récentes

En 5 ans de R&D nous avons créé un outil logistique unique pour la livraison express en 30 minutes de vêtements sur cintres et pliés. Sur la base des outils de production existants pour le marché professionnel, nous avons développé et breveté les briques complémentaires indispensables à l'entretien des vêtements plus délicats des particuliers. Nous ouvrons fin 2018 une seconde unité de production de 3 000m², et en 2019 une « Gigafactory » de 15 000m² qui sera la plus grande installation d'entretien de vêtements de particuliers au monde.

Ambitions & attentes

La phase commerciale sera suivie de la phase industrielle qui verra le Lavoir Moderne et ses partenaires industriels déployer dès 2018 une « Gigafactory » d'entretien des vêtements: une usine automatisée de 15 000 m² permettant de traiter plusieurs milliers de vêtements délicats à la pièce et plusieurs tonnes de linge quotidien au poids dans des conditions de qualité et de prix inédites. Les Gigafactories rendront le Prêt-à-Ranger accessible à 80 millions de ménages en Europe et feront du Lavoir Moderne le leader d'un marché de 23 Md€.

Levée de fonds

montant recherché

8 M€

Date prévue

Décembre 2018

Objectifs de la levée

Financer l'outil industriel.



Date de création

2013

Nb. d'employés

30

Siège social

1, avenue du Fief
95310 Saint Ouen l'Aumône

Contact

Alphadio Olory-Togbe
a.olory@lavoirmoderne.com
06 03 70 81 15

www.lavoirmoderne.com



Alphadio Olory-Togbe

Co-fondateur

« Nous faisons partie des entreprises qui travaillent dur pour vous facturer moins. Nous allons faire entrer le home-laundry dans l'ère du mass-market et diviser par 10 l'impact de l'entretien des vêtements sur l'environnement. »



Lokly

Protection des données sensibles en mobilité.

Vandelay est une société spécialisée dans le développement de solutions matérielles et logicielles sécurisées innovantes. Nos produits sont positionnés sur 3 secteurs de la sécurité : le stockage, la communication des données et le contrôle d'accès.

Nous nous attachons à proposer des solutions simples et ergonomiques qui s'intègrent facilement dans la vie quotidienne des utilisateurs, tout en offrant un haut niveau de sécurité. Nous adressons les professionnels de la sécurité informatique comme les utilisateurs au sein des secteurs énergie, défense, industrie, banque, ...

Activités récentes

Commercialisation depuis septembre 2018 de LOKLY, une clé USB sécurisée associée à une application smartphone dédiée, apportant une réponse innovante pour le transport de documents sensibles, les mises à jour de firmwares sur des systèmes isolés, la protection des données personnelles, etc.. Participation au CES, au FIC, et à Eurosatory 2018 et obtention du prix « Sécurité » lors du Paris Saclay Spring.

Ambitions & attentes

Notre objectif est de devenir un acteur incontournable en France et à l'international dans le monde de la cybersécurité. Pour cela, nous devons poursuivre la commercialisation de notre solution Lokly, obtenir sa certification et réussir à satisfaire pleinement nos premiers clients français. En 2019, nous devons structurer l'entreprise en renforçant les équipes R&D et commerciale pour attaquer le marché international (USA en priorité) et développer notre gamme de solutions avec des déclinaisons « civiles » et « défense ».

Levée de fonds

montant recherché

500 k€

Date prévue

Juin 2019

Objectif de la levée

Accélérer le développement des nouvelles versions.
Renforcer les équipes R&D et commerciales.



Date de création

2015

Nb. d'employés

4

Siège social

3 allée de la Garenne
91370 Verrières le Buisson

Contact

Benoit Berthe
bb@lokly.fr
06 03 48 03 40

www.lokly.fr



Benoit Berthe

Directeur général

« Nous sommes des utilisateurs avant tout. C'est pourquoi nous pensons et développons nos solutions pour une utilisation quotidienne, simple et ergonomique pour que la sécurité des données soit accessible à tous, partout et en toutes circonstances. »



Orthoin 3D

L'impression 3D au service d'une orthodontie moderne.

Orthoin3D est née du constat que les traitements orthodontiques actuels ne satisfont ni les patients ni les praticiens. 95% des patients adolescents dans le monde sont encore traités à l'aide de bagues collées sur les dents. 70% des patients adultes renoncent à entreprendre un traitement orthodontique avec des bagues. Orthoin3D développe une solution logicielle et matérielle innovante permettant aux orthodontistes de concevoir et fabriquer eux-mêmes des dispositifs d'alignement esthétiques et amovibles, à un coût réduit.

Activités récentes

Orthoin3D a rejoint l'incubateur de l'Ecole Centrale-Supélec Paris début septembre. Nous travaillons avec 2 laboratoires de recherche de l'Ecole et d'autres partenaires pour le développement du logiciel (intégration de processus d'automatisation et machine learning pour aider le praticien dans l'élaboration de son diagnostic et son plan de traitement). Nous travaillons également sur le développement du système d'impression 3D et du matériau biocompatible (en collaboration avec un Centre de Transfert et de Technologie et un Laboratoire du CNRS).

Ambitions & attentes

Nous souhaitons mettre à la disposition des orthodontistes une technologie leur permettant de traiter leurs patients plus efficacement. Notre logiciel de planification de traitement automatisée leur permet la CFAO des dispositifs orthodontiques, esthétiques et amovibles. Cette technologie deviendra le standard de l'orthodontie et remplacera progressivement les traitements orthodontiques par bagues collées, dans l'intérêt des patients.

Levée de fonds

montant recherché
900 k€

Date prévue

Fin 2018

Objectifs de la levée

Poursuivre les étapes de R&D software, hardware et matériaux.



Date de création
2017

Nb. d'employés
4

Siège social
128 rue la Boétie
75008 PARIS

Contact

Brice Savard
brice.savard@orthoin3d.com
06 50 63 95 44

www.orthoin3d.com



Brice Savard
CEO

« Grâce à l'impression 3D et l'intelligence artificielle, les traitements d'orthodontie de demain seront beaucoup plus esthétiques, rapides et efficaces, et moins chers pour nos patients. »



ViiBE

La technologie de Visio assistance sans téléchargement au service des services après ventes et supports techniques industriels.

Avec ViiBE, les experts et techniciens bénéficient d'une accessibilité éclair :

- Le technicien appelle classiquement son service dédié (centre d'appels, expert itinérant)
- L'expert envoie, via son interface ViiBE, un SMS (ou un email) avec un lien Web
- Le technicien clique sur le lien et entre en visioconférence avec l'expert

En un instant, l'expert bénéficie d'un point de vue immersif sur l'environnement du technicien. Afin d'optimiser l'accompagnement, l'expert prend la main à distance : il peut envoyer des documents pré-enregistrés, annoter des photos capturées en temps réel, guider le technicien avec précision en diffusant son pointeur et bien plus encore.

Activités récentes

ViiBE est totalement multi-support : la solution peut être utilisée sans téléchargement sur Desktop, tablettes, Android et iPhone.

La solution est scalable à l'échelle mondiale, sans latence pour les utilisateurs. Les clients profitent d'une totale autonomie d'administration, peuvent ainsi créer de nouveaux utilisateurs en quelques clics et gérer la consommation de ces derniers au travers d'un tableau de bord dédié. Après seulement 1 an et demi d'existence, ViiBE est déjà déployée au sein des leaders de l'industrie tels que Total, Bühler, Bouygues ou encore Daikin.

Ambitions & attentes

ViiBE prévoit d'accompagner ses clients grands comptes à l'international et s'intégrer au sein des logiciels cloud d'assistance technique. ViiBE souhaite devenir la référence mondiale de la téléassistance en ligne.

Levée de fonds

En cours

Objectif de la levée

Développement de l'interopérabilité avec des lunettes connectées et développement commercial en France et en Europe.



Date de création
2017

Nb. d'employés
7

Siège social
63 rue de Cléry
75002 Paris

Contact

Marc Prempain
marc@viibe.co
06 98 27 63 45

www.viibe.co



Marc Prempain
Co-fondateur et CEO

« Le contact avec votre service client lors d'une panne se transforme parfois en un parcours du combattant... ViiBE est la solution de visio-assistance pour une résolution de vos incidents au premier contact. »



Que sont-elles devenues depuis leur labellisation ?



Les applications IoT/M2M à votre portée



Maurice Zembra

Directeur général de Vertical M2M
mzembra@vertical-m2m.com
Tél : 01 43 15 69 85

Vertical M2M est l'éditeur de **CommonSense IoT Platform®**, une plate-forme logicielle innovante, disponible en mode **CLOUD** ou **ON-PREMISE**, accessible sous forme de portail ou d'API, qui simplifie et sécurise les déploiements IoT pour les équipementiers industriels et les fournisseurs de solutions verticales dans l'Industrie, l'Energie et la Ville Intelligente.

CommonSense IoT Platform® résout ainsi 3 problèmes-clés de l'IoT industriel :

- L'hétérogénéité des protocoles IoT et des objets, au travers d'une architecture agnostique capable de connecter en temps réel tous vos nouveaux capteurs et équipements connectés.
- La complexité des déploiements grâce à des modules intégrés de provisioning, de management de vos parcs d'objets, de calculs temps-réel, d'alerting ainsi que des outils de création et publication de vos applications IoT.
- La sécurité.

Une quarantaine de clients équipementiers, opérateurs de services télécoms, grands comptes ou intégrateurs, dans une dizaine de pays, utilisent aujourd'hui notre solution pour leurs projets IoT.

www.vertical-m2m.com

Date de Création : 2008

Nb. d'employés : 8

Siège social : 67, rue de Dunkerque - 75009 Paris

- Activités récentes -

A l'issue d'un processus de qualification de plusieurs semaines, Vertical M2M a signé un partenariat commercial avec le groupe ECONOCOM (www.econocom.com/fr) pour l'intégration de CommonSense IoT Platform® au sein des projets IoT d'Econocom.

Vertical M2M bénéficie par ailleurs, depuis Juin 2018 du soutien d'AIRBUS Développement.

Enfin, acteur reconnu des marchés LPWA et Sigfox partner depuis 2016, Vertical M2M participera en tant qu'exposant, pour la 2^{ème} année consécutive, au salon SIGFOX Connect (Berlin, 24-25 Octobre 2018) : www.sigfoxconnect.com

- Ambitions & attentes -

Vertical M2M vise pour 2019 une croissance de 300% de son chiffre d'affaires au travers du renforcement de son équipe : environ 20 personnes d'ici la fin d'année 2019, du développement des canaux indirects et de partenariats stratégiques et du renforcement de sa notoriété dans le domaine de l'IoT industriel.

Levée de fonds : 1,5 M€ (en cours)

Objectifs de la levée : Accélération des ventes en France et en EMEA via le renforcement des équipes Sales & Marketing et Technique

Bilan label EIP de 2014 à 2017



Année	Labels attribués dans l'année	Sociétés financées	Montants levés dans l'année	Investisseurs actifs
2017	10	Captain contrat Ecomundo Gleetr/Jenji Lavoir Moderne TrustInSoft	9,7 M€	Axeleo Cap Horn Century Capital ID Invest Industry Capital Vox Capital
2016	10	Cedexis Cozy Cloud Ecomundo G2Mobility Idecsi Proxem Splio TrustInSoft Ugloo	51,5 M€**	Amundi Bnp Bpifrance Cap Decisif Maif Avenir Management Innovacom Nexans Nokia Odyssee Venture IDInvest
2015	11	Luceor Open Ocean Optiflows Resonate MP4 SmartImpulse	6,5 M€	Cap Decisif Management Engie Investessor Noveo Seventure
2014	9	Cybeltech In-Web Technologies Oledcomm Precogs Setics Wezzoo Zenpark	5,2 M€	Demeter Nestadio Pole Capital Seed4soft

* 50% des PME ayant obtenu le label EIP lèvent des fonds dans les 24 mois suivant leur labellisation.

** Une société label EIP 2015 a levé plus de 20 M€ en janvier 2016.

Retrouvez-nous sur
les réseaux



@pole_systematic



linkedin.com/company/system-tic-paris-region/



Systematic Paris-Region

Contactez-nous

financement@systematic-paris-region.org

Systematic Paris-Region

8, avenue de la Vauve - Bât. 863 - CS 70005
91127 Palaiseau Cedex

www.systematic-paris-region.org

Le programme filière croissance des entreprises 2017-2018-2019 est soutenu par le Fonds européen de Développement Régional (FEDER) et la Région Île-de-France.

